



PROFITTO VISIBILITÀ VALORE

La nostra missione è far crescere
il tuo business



REVENUE&CO
hotel consulting



Il tuo team di specialisti del

REVENUE MANAGEMENT

Sviluppiamo una strategia di potenziamento della tua struttura, ne aumentiamo la visibilità online e la rendiamo più efficiente possibile per farti guadagnare di più.

Il nostro obiettivo è

- massimizzare i tuoi profitti
- migliorare la visibilità della tua azienda
- **FAR CRESCERE IL TUO BUSINESS**



**RICONOSCIAMO IL
MASSIMO POTENZIALE
DELLA TUA
STRUTTURA RICETTIVA**

OGNI GIORNO



ANALIZZIAMO
LE PRENOTAZIONI



AGGIORNIAMO
I PREZZI



MASSIMIZZIAMO
I PROFITTI

Analizziamo costantemente l'andamento delle prenotazioni e **valorizziamo** le tue camere individuandone le diverse tipologie per **massimizzarne** la vendita alle tariffe migliori **ogni giorno dell'anno**.

L'UNICA COSA A CUI DOVRAI PENSARE È IL SORRISO MIGLIORE DA SFOGGIARE PER ACCOGLIERE I TUOI OSPITI E FARGLI VIVERE UN SOGGIORNO INDIMENTICABILE.

TUTTO IL RESTO LO FAREMO NOI PER TE!

Con il nostro supporto non dovrai più preoccuparti di cercare ospiti abbassando la tua offerta. **Saranno gli ospiti a cercare te perché sarai tu la risposta ai loro bisogni.**

1

CONSULENZA PERSONALIZZATA

Ogni struttura ricettiva ha la sua anima, il suo carattere e la sua energia. Il nostro talento è riconoscerli tutti, per incrementare i tuoi ricavi. Le nostre strategie sono disegnate e cucite addosso alla tua struttura per ottenere il massimo risultato possibile.

2

CONDIVISIONE DELLE COMPETENZE

Il nostro obiettivo è far **crescere commercialmente** sia la tua struttura ricettiva sia il tuo staff. Ti consigliamo i software alberghieri più avanzati e ti insegniamo come farli funzionare al meglio per rendere il tuo **lavoro più snello ed efficiente**. Formiamo il tuo personale su tutti gli aspetti della vendita e dell'accoglienza.

3

CRESCITA COSTANTE

Ti garantiamo una **crescita certa** perché è su questa che basiamo anche la nostra. Siamo talmente **sicuri dei tuoi risultati** commerciali che il nostro compenso può essere determinato anche in percentuale sull'incremento delle tue vendite.

IL NOSTRO REVENUE
È UMANO

PER TE NOI CI SIAMO SEMPRE



revenue management



1 ANALISI DELLA SITUAZIONE ATTUALE

Per farti **guadagnare il massimo** ogni giorno dell'anno, studiamo i punti di forza e i punti di debolezza della tua struttura ricettiva, analizziamo la domanda e l'offerta turistica del luogo ed **esaminiamo strategicamente** ogni opportunità che offre il mercato.

2 ELABORAZIONE DELLA STRATEGIA

Sarai molto più competitivo. Per te, elaboriamo la **migliore strategia tariffaria** e sviluppiamo pacchetti e promozioni in linea con la tua tipologia di camere e con la stagionalità del mercato.

3 OTTIMIZZAZIONE DELL'OFFERTA

La tua offerta sarà la più attraente, ogni giorno dell'anno tutto l'anno, perché **ottimizziamo l'immagine della tua struttura**, fisicamente e online, esaltandone i punti di forza.

4 MONITORAGGIO COSTANTE DEI DATI

Monitoriamo day by day l'andamento dei guadagni della tua struttura e **modifichiamo le tariffe** in base al flusso turistico, agli eventi e persino in base al meteo **per non perdere il profitto** di nessun giorno dell'anno e non lasciare mai vuote le tue camere.

5 INCREMENTO DELLA VISIBILITÀ

La visibilità della tua struttura aumenterà sensibilmente e **le prenotazioni avranno un'impennata** su tutti i canali di vendita diretti (sito web, telefono, e-mail).

6 INCREMENTO DEI GUADAGNI

Noterai un **netto incremento dei guadagni**. La tua struttura sarà efficiente al massimo e, grazie a noi, potrai aumentare il tuo fatturato.

REVENUE ACADEMY

Quando ne avrai bisogno, i nostri **revenue manager** saranno lì con te per attuare un vero e proprio **training strategico**. I corsi di formazione saranno studiati e personalizzati sulla base delle esigenze formative tue e del tuo staff per **creare una squadra competente e vincente**.

Avrai sempre a disposizione la più grande raccolta di **Guide Pratiche** per albergatori e, in più, potrai ricevere **gratis un manuale** pieno di consigli utili su come aumentare le prenotazioni dirette.

**IL NOSTRO
OBIETTIVO
È LA TUA
CRESCITA**



Piattaforme di booking online

Miglioriamo la presenza online della tua struttura con la gestione strategica delle piattaforme di booking online mirata all'aumento delle prenotazioni dirette.

Booking.com



airbnb

hotelbeds



Expedia®

Google

STRATEGIC BUSINESS UNIT

MARKETING

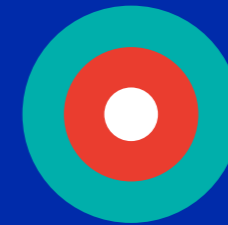
Studiamo il **modello** migliore per il tuo **business** e definiamo le **strategie** più efficaci per aumentare la **visibilità** della tua struttura con la creazione di **siti web, e-commerce**, promozione di pacchetti online e sui principali **social network**.

REVENUE MANAGEMENT

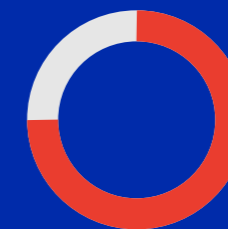
Ti consigliamo e ti supportiamo nella **configurazione di PMS** (Property Management System) con **Booking Engine e Channel Manager** per aggiornare simultaneamente la disponibilità e i prezzi sulle piattaforme di booking online e sul tuo sito web.

ASSISTENZA LEGALE

Con il nostro dipartimento legale ti offriamo il vantaggio di avere un **supporto legale** specializzato nella risoluzione di controversie del **settore turistico e ricettivo**. Ti affianchiamo nella gestione delle false recensioni e nel recupero crediti con un **servizio specialistico** più **competente** e più **conveniente**.



MARKETING



REVENUE
MANAGEMENT



ASSISTENZA
LEGALE

I NOSTRI numeri

ABBIAMO INCREMENTATO IL FATTURATO DI
+ 9.750.000,00 €

su **90** strutture

CON UN **TOTALE** DI
1.800 camere

Scopri quanto può
migliorare la tua struttura
con il revenue management

**RICHIEDI UNA
CONSULENZA
GRATUITA**

CASE history

STRUTTURA PICCOLA

Albergo 3 stelle a Ravenna
a pochi Km dal parco divertimenti
Mirabilandia

- **10 CAMERE**
- **80.000,00 €**
PRIMA DELL'INTERVENTO
- **220.000,00 €**
DOPO L'INTERVENTO

**Grazie all'incremento di fatturato
ha apportato le seguenti migliorie:**

- Restyling completo tutte le camere
- Implementazione della domotica
all'interno delle camere
- Aggiornamento impianti per
adeguamento al sistema di
risparmio energetico
- Creazione di una nuova suite
- Creazione sala meeting e congressi
- Riqualficazione spazi esterni per
bar e ristorante all'aperto

STRUTTURA MEDIA

Porto Cesareo (LE)
Masseria storica a 7 km dal mare

- **25 CAMERE**
- **120.000,00 €**
PRIMA DELL'INTERVENTO
- **350.000,00 €**
DOPO L'INTERVENTO

**Grazie all'incremento di fatturato
ha apportato le seguenti migliorie:**

- Restyling completo tutte le camere
- Creazione nuove suite (4) da locali
interni che avevano una diversa
destinazione d'uso
- Ristrutturazione ristorante e piscina
- Riqualficazione spazi esterni da
adibire ad eventi e cerimonie
- Progettazione di una spa

STRUTTURA EXTRA ALBERGHIERA

Ville e Appartamenti
in Costa Smeralda (OT)

- **2 APPARTAMENTI**
- **32.000,00 €**
PRIMA DELL'INTERVENTO
- **56.000,00 €**
DOPO L'INTERVENTO

**Grazie all'incremento di fatturato
ha apportato le seguenti migliorie:**

- Restyling completo degli
appartamenti
- Implementazione dei sistemi di
accoglienza remota e check-in a
distanza
- Aggiornamento impianti per
adeguamento al sistema di
risparmio energetico
- Acquisizione di nuovi appartamenti
da gestire per la stagione
successiva



REVENUE&CO
hotel consulting

Revenue & Co. Srls - via Fucilari 9, Nocera Inferiore (SA)
info@revenueandco.com - www.revenueandco.com